



Starten Sie als AUTOMEISTER durch!

Warum Sie von der Partnerschaft mit AUTOMEISTER nur profitieren.

Sie bringen Ihre Kompetenz und Ihr Unternehmen ein – wir unterstützen Sie mit einer starken Servicemarke. Mit AUTOMEISTER verleihen Sie Ihrem Unternehmen eine starke Qualitätsaussage, die Ihnen neue Kundenpotenziale und Chancen eröffnet. Als AUTOMEISTER dürfen sich nur ausgewählte Werkstätten bezeichnen.

Inzwischen haben sich bereits mehr als 100 Vertrags- und Markenwerkstätten sowie freie Werkstätten in Deutschland unserem System angeschlossen. Das Full-Service-Konzept von AUTOMEISTER unterstützt Sie als Partner dabei, Ihren guten Ruf effizient auszubauen, sich im Wettbewerb an Ihrem Standort besser zu behaupten und Umsatzpotenziale konsequenter zu nutzen.

Die Partnerschaft mit AUTOMEISTER sichert Ihnen nicht nur günstige Konditionen beim Teile- und Reifenkauf, wir sind zum Beispiel jederzeit für Sie da, wenn Sie professionelle Beratung in kaufmännischen und technischen Fragen brauchen.

Machen Sie das, was Sie am besten können! Kümmern Sie sich um die gute Qualität Ihrer Werkstatt, wir entlasten Sie im Tagesgeschäft mit fertig vorbereiteten Serviceideen, Marketingaktionen und Onlineangeboten, damit Sie den Kopf frei haben für das Wichtigste in Ihrem Unternehmen: Ihre Kunden und die Qualität Ihrer Arbeit.

Werden Sie und Ihr Unternehmen Teil unserer starken Marke, wir würden uns freuen, Sie bald als AUTOMEISTER in unserer Familie begrüßen zu dürfen.

Auf einen Blick: alle Vorteile einer starken Marke.

Die folgenden Seiten sollen Ihnen einen Eindruck davon vermitteln, welche Möglichkeiten Ihnen als AUTOMEISTER zur Verfügung stehen werden.

Natürlich ist es sinnvoll, im persönlichen Gespräch zu prüfen, welche Maßnahmen für die individuelle Situation Ihres Unternehmens zunächst die wichtigsten sind, hier ein erster Überblick:



1.

Werden Sie Partner einer stark wachsenden Marke!

2.

Behalten Sie Ihre volle unternehmerische Freiheit!

3.

Profitieren Sie von einem kompletten Full-Service-System!

4.

Nutzen Sie beste Konditionen für Ihren Teile- und Reifeneinkauf.

5.

Sichern Sie sich kaufmännische Beratung, Coaching und Schulungen!

6.

Steigern Sie Ihr Geschäft durch vorbereitete Umsatzideen!

Wer kann Ihnen mehr über Ihre Erfolgchancen sagen, als ein AUTOMEISTER? – Sprechen Sie einen Partner direkt an!



Sprechen Sie einen AUTOMEISTER an und stellen Sie alle die Fragen, die Sie immer schon mal stellen wollten. Er oder sie ist Unternehmer(in) wie Sie.

- 1 Autohaus Dethloff GmbH / Ansprechpartner: Jens Dethloff / Telefon: 0381-776220 2 Autohaus Kinnemann GmbH / Ansprechpartnerin: Dietlind Kinnemann / Telefon: 03904-40232 3 Autoservice Krey GmbH / Ansprechpartner: Karsten Krey / Telefon: 03691-7316-0 4 Autohaus Lorenz / Ansprechpartnerin: Kathrin Lorenz / Telefon: 03661-2165 5 M & S – Das Autohaus GmbH / Ansprechpartner: Marcel Sengewald / Telefon: 0365-773150 6 Automobile Michalke GmbH / Ansprechpartner: Mathias Michalke /



6



7



8



9



10

Telefon: 036628-89356 **7** Autohaus Mühl GmbH / Ansprechpartnerin: Regina Mühl / Telefon: 0341-3013007 **8** Werner Ostheeren / Ansprechpartner: Werner Ostheeren / Telefon: 039323-75850 **9** Autohaus Marko Zabel GmbH & Co.KG / Ansprechpartner: Marko Zabel / Telefon: 03341-30630 **10** Zimpel & Franke GmbH / Ansprechpartner: André Kögler / Telefon: 0375-27119120

Bleiben Sie Ihr eigener Chef, nutzen Sie eine professionelle Marketingzentrale.

Sie genießen 100 % Markenfreiheit

Autohäuser und Werkstätten geraten zunehmend unter Druck. Der Markt wird geprägt von Preisdruck, einer Zunahme von Servicespezialisten und sinkenden Erträgen bei den meisten Automobilmarken.

Die Marke AUTOMEISTER ist die professionelle Antwort auf diese Herausforderungen. Profilieren Sie sich als Qualitätsmarke im Full Service und öffnen Sie Ihren Betrieb für alle Marken bei 100-prozentiger Selbstständigkeit. Das stärkt Ihre Position auf dem Markt und verschafft Ihnen Zugang zu neuen Kunden.

- ▶ Behalten Sie Ihre volle unternehmerische Selbstständigkeit.
- ▶ Öffnen Sie Ihren Betrieb für alle Marken und Anbieter.
- ▶ Begegnen Sie dem wachsenden Wettbewerb als Qualitätsmarke.
- ▶ Weiten Sie Ihr Geschäft als Full-Service-Werkstattmarke aus.
- ▶ Nutzen Sie alle Vorteile eines starken und erfahrenen Partners.



Jens Barth
Autohaus Koschitzky
06313 Wimmelburg

„Ich habe für meine zwei Citroen-Standorte eine zweite Marke gesucht. AUTOMEISTER erschien uns als freie Servicemarke genau das Richtige zu sein. Und das Resultat nach den ersten Jahren gibt uns absolut recht: Seitdem kommen viele Neukunden mit anderen Fahrzeugmarken zu uns in den Betrieb, unsere Kundenstruktur hat sich geöffnet.“

Individuelle Marketingunterstützung

Wir unterstützen Sie im Tagesgeschäft mit einer ganzen Reihe von zielgenauen Marketingmaßnahmen:

- ▶ Ihre Außenwerbung von Fahnen bis Spannbannern
 - ▶ Poster, Plakate und Dekomittel für den Verkaufsraum
 - ▶ individuelle Geschäftspapiere, Angebotsblätter, Kundenanschriften etc.
 - ▶ Videomaterial für Ihren Kundenaufenthaltsbereich
 - ▶ Anzeigen, Flyer, Checklisten etc.
 - ▶ umfangreiche Auswahl an Werbemitteln
 - ▶ Homepage Ihres Betriebes
- ▶ Kundenkarte mit Ratenzahlungsfunktion
 - ▶ AUTOMEISTER Mobilitätsgarantie
 - ▶ zwei regionale Beilagen pro Jahr (bundesweite Auflage über 1.5 Mio.) mit Individualisierungsmöglichkeiten wie Ihr Titelangebot, Adresse, Anfahrt etc.
 - ▶ Unterstützung bei der Planung und Durchführung Ihrer Aktionen vor Ort
 - ▶ vier Saisonaktionen mit Dekomitteln für den Verkaufsraum
 - ▶ zwei regionale Aktionsblätter pro Jahr mit Individualisierungsmöglichkeiten und Firmennamen

AUTOMEISTER Alle Marken. Alle Achtung!
www.automeister.de

INSPEKTION FÜR ALLE MARKEN

Diese Inspektion gibt es nur mit einem Lächeln serienmäßig.



Ausgewählte Dekowerbemittel für mehr Umsatz in Ihrem Betrieb

Mit Autos wird hauptsächlich im Service- und im Aftersale-Bereich gut verdient. Und dabei gilt: Mehr Marken, mehr Umsatzchancen!



Moderne Kundenbindungsinstrumente

Nicht nur im Fahrzeughandel kann man Geld verdienen. Das eigentliche Geschäft wird zunehmend danach gemacht, im Service und im Aftersale-Geschäft. Als AUTOMEISTER stehen Ihnen eine ganze Reihe professioneller Instrumente zur Verfügung, sich bei Ihren Kunden zu profilieren und sie nachhaltig an Ihren Betrieb zu binden.

- ▶ europaweite AUTOMEISTER Mobilitätsgarantie
- ▶ AUTOMEISTER Card mit Ratenzahlungsfunktion
- ▶ Fahrzeugfinanzierung von Neu- und Gebrauchtfahrzeugen
- ▶ Betreuung von Leasingfahrzeugen und Flottengeschäft
- ▶ Reifenversicherung



Zu einer starken Marke gehört eine starke Kundenkarte – mit wichtigen Zahlungsfunktionen.

Eine Mobilitätsgarantie kann nur anbieten, wer sich seiner Qualität sehr sicher ist.



Dietlind Kinnemann
Autohaus Kinnemann GmbH
39340 Haldensleben

„Wie verhalten sich die Kunden, wenn man seinen Opel-Vertrag abgibt? Wir sind jetzt schon mehr als 10 Jahre AUTOMEISTER. Der Übergang von Opel zu AUTOMEISTER verlief absolut nahtlos für unser Unternehmen. AUTOMEISTER wird längst von den Kunden als die Marke für alle Hersteller angesehen.“

Zugriff auf technische Unterstützung

Der Service von Kraftfahrzeugen wird immer komplexer und anspruchsvoller. Wer sich weiter in einem Markt mit stetig wachsenden technischen Anforderungen behaupten will, braucht ein fundiertes technisches Wissen. Dabei werden Sie von AUTOMEISTER unterstützt.

Unsere Experten greifen auf einen großen Technik-Pool zu und bieten Ihnen jederzeit schnelle und professionelle Hilfe bei der Reparatur, Wartung und Inspektion aller Marken und aller Modelle. Die Systemzentrale von AUTOMEISTER stellt Ihnen alle dafür notwendigen Dokumentationen aus einer Hand zur Verfügung.

Über das Technische Informationsmodul (TIM), das auf autodata basiert finden Sie folgende Informationen:

- **Wartungsprotokolle**
- **Anzugsdrehmomente**
- **Einbauanleitungen**
- **Reparaturhinweise**
- **Füllmengen**
- **Elektronikschaltpläne**
- **Messdaten für die Achsvermessung**
- **CAN-Netz-Technologie**



Leistungen mit System: Neu- und Gebrauchtwagenverkauf, persönliche Beratung sowie günstiger Teile- und Reifeneinkauf.

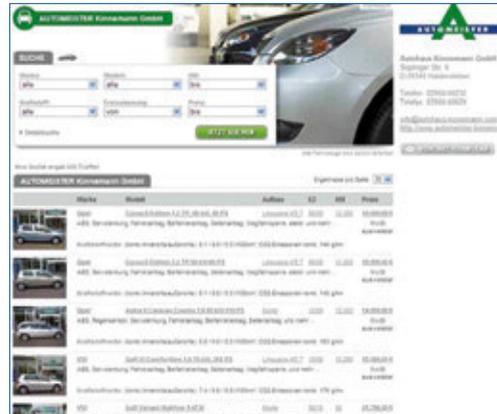


Fahrzeughandel – mit einem Click

Bieten Sie Ihren Kunden Neu- und Gebrauchtfahrzeuge aller Marken zu Top-Konditionen, indem Sie die Angebote unserer Kooperationspartner auf Ihrer eigenen Website einbinden.

Kern des Moduls ist eine Fahrzeughandelsplattform, auf der die Angebote aller Kooperationspartner und Ihre eigenen Fahrzeuge gebündelt werden. Das macht die Suche für Ihre Kunden komfortabler.

Die Angebote können mit eigenen Preisaufschlägen kalkuliert werden. Bei einem Verkauf stehen Ihnen alle notwendigen Formulare zur Verfügung.



Martin Erhardt
Autohaus Hilzinger
77731 Willstätt

„AUTOMEISTER ist die perfekte Lösung, wenn man als Betrieb professionelle Unterstützungen braucht. Das System gibt uns alle nötigen betriebswirtschaftlichen und kaufmännischen Werkzeuge, mit denen wir uns vor Ort einen guten Namen machen. Völlig gleich, ob es sich um Technik, Werbung oder den Handel mit Fahrzeugen dreht, AUTOMEISTER hat immer einen guten Vorschlag.“



Beratung und Coaching

Um Sie und Ihr AUTOMEISTER Team so erfolgreich wie möglich zu machen, bieten wir Ihnen effiziente und praxiserprobte Trainingsprogramme zu allen relevanten Bereichen.

Wenn Sie sich dem System anschließen, sind Sie als Unternehmer bei wichtigen Fragen nicht mehr auf sich allein gestellt. Unsere Experten sind da, wenn Sie sie brauchen.

Im kaufmännischen Bereich:

- ▶ Begleitung bei wichtigen Gesprächen mit Ihrer Bank
- ▶ Erstellung von Planungsrechnungen für Ihr Unternehmen (z. B. Rentabilitäts-, Business- und Liquiditätspläne)
- ▶ Vorschläge zur Gewinnverbesserung in Ihrem Betrieb
- ▶ Lösungen für die Unternehmensnachfolge
- ▶ Nutzen von Rahmenvereinbarungen

In der Betriebsplanung:

- ▶ persönliche vertrauensvolle Beratung von Anfang an
- ▶ Optimierung Ihrer Betriebs-, Personal- und Organisationsstruktur
- ▶ Systemhandbuch, Organisationsabläufe, Kennzahlen und Arbeitshilfen
- ▶ aktuelle Informationen und Tipps zu Umweltschutz und Recycling
- ▶ Unterstützung bei der Umsetzung der gesetzlichen Bestimmungen

In der Aus- und Weiterbildung:

- ▶ Unternehmensführung
- ▶ Coaching im Serviceprozess
- ▶ Reifen professionell verkaufen und vermarkten
- ▶ Mitarbeiterschulung

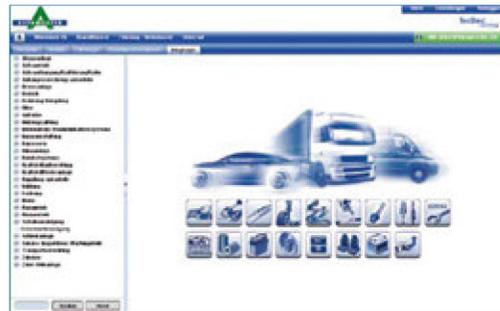
Teileeinkauf ohne Vorgaben

Nutzen Sie die Vorteile der Teileversorgung bei AUTOMEISTER. Wir kooperieren mit den stärksten Partnern auf dem Markt, nicht mit einem Exklusivpartner. Über unsere Teileplattform erhalten Sie Zugang zu günstigen Konditionen bei vielen Teilegroßhändlern, sogar für Originalteile.

Partner im Teilebereich z. B.:

- ▶ Stahlgruber
- ▶ PV Automotive
- ▶ ATR International
(Matthies, Wessels + Müller)
- ▶ Trost
- ▶ Knoll

Sie entscheiden als freier Unternehmer, wo und zu welchen Bedingungen Sie kaufen. Sie haben weder vertragliche Verpflichtungen noch Jahreszielvereinbarungen!



Reifeneinkauf und Online-Geschäft

Ihre Vorteile bei www.eios.eu

- ▶ Absicherung des Tagesbedarfs über eine eigene Reifenbestellplattform
- ▶ Online-Zugriff auf den Bestand von Großhändlern und Herstellern
- ▶ Leistung bei fast allen namhaften Reifenherstellern



Ihre Vorteile bei www.reifenwechsel.de

- ▶ Einbindung Ihres Unternehmens in eine erfolgreiche Endkunden-Plattform
- ▶ Durch Ihre Präsenz holen Sie Kunden direkt in Ihr Geschäft
- ▶ Angebot des kompletten verfügbaren Reifenbestands über Ihr Unternehmen
- ▶ professioneller Auftritt im stark wachsenden Internetmarkt



Werden Sie AUTOMEISTER. Sprechen Sie mit uns. Jetzt!

Aus der Erfahrung der letzten Jahre wissen wir, dass die Situation jedes einzelnen Autohauses und jeder einzelnen Vertrags-oder freien Werkstatt sowie deren Erwartungen an AUTOMEISTER ganz unterschiedlich sind. Deswegen ist ein persönliches Gespräch die mit Abstand beste Investition in Ihre Zukunft. Sprechen Sie direkt mit Jörg Dölicke, dem Systemleiter von AUTOMEISTER, er sagt Ihnen, ob Sie zu AUTOMEISTER passen und wie Sie optimal von AUTOMEISTER profitieren können.

AUTOMEISTER GmbH
Jörg Dölicke
Systemleiter
Röhrstraße 7
64372 Ober-Ramstadt
Telefon 06154 / 639-212
info@automeister.de



Ihre Checkliste zum Vorprüfen

Wenn Sie eine dieser Fragen mit einem Ja beantworten, sollten Sie uns anrufen:

- Wollen Sie mehr Kunden?
- Wollen Sie mehr Umsatz?
- Wollen Sie die Zukunft Ihres Betriebs sichern?
- Wollen Sie sich als Qualitätsmarke profilieren?
- Wollen Sie Markt und Geschäft ausweiten?
- Wollen Sie sich als Full-Service-Marke komplettieren?
- Wollen Sie die Vorteile einer starken Partnerschaft nutzen?

Gerne vereinbaren wir ein unverbindliches Beratungsgespräch. Dabei sprechen wir über Ihre Ziele und unsere Angebote, Sie dabei zu unterstützen.

Jörg Dölicke, Systemleiter bei AUTOMEISTER, freut sich auf Ihren Anruf.